



## Vi söker en

## Teknisk innesäljare till vårt Team för OEM / KAM kunder

Tjänsten innebär att du ska vara kontaktperson till några av våra största kunder och hantera deras order – allt från beställning och ritning, till att följa upp leverans samt göra kompletterande offerter och beställningar. Kontakterna sker mest på distans och du arbetar i en digitaliserad miljö. Placeringsorten är Sundsvall.

Vi strävar efter att underlätta våra kunders vardag, vilket innebär att du aktivt ska arbeta för att förstå kundens behov och bidra till att utveckla samarbetet och orderadministrationen. Teamet på plats är kunnigt med stor erfarenhet, så du som är ny i rollen får möjlighet till ett bra stöd.

## Vi erbjuder

Vi tror på en platt organisation fylld med omtanke och respekt för varandras olikheter. Våra medarbetare och team är självstyrande och med det menar vi att ansvar, beslut och problemlösning, så långt det är möjligt, ska tas av dig som är närmast berörd och förstår situationen bäst. Våra medarbetare är viktiga för oss och vi vill att alla medarbetare känner sig respekterade, uppskattade och delaktiga. Oavsett vilken befattning du har är du betydelsefull för att vi ska kunna fortsätta att växa.

Vi erbjuder en trygg anställning i ett kollektivanslutet företag med goda personalförmåner. Du kommer att ingå i ett team med drive och gedigen kompetens inom både teknik och sälj. Möjligheterna för dig att aktivt påverka utvecklingen av funktionen är stora. I lokalerna i Sundsvall har du även sällskap av medarbetare från andra funktioner i företaget.

## Egenskaper

Vi söker dig som trivs med att arbeta självständigt, vill förstå kundernas behov och aktivt utveckla ditt arbetssätt utifrån det. Du behöver ha ett strukturerat arbetssätt för kunna behålla flexibiliteten även vid förändringar.

Teknisk utbildning, intresse och/eller arbetslivserfarenhet från någon teknisk bransch är en förutsättning för att komma in i dina arbetsuppgifter. Vi lägger en stor vikt på dina personliga egenskaper och din förmåga att upparbeta god kunskap kring våra produkter och tjänster.

Tjänsten förutsätter även erfarenhet av administrativa datorprogram och Office-paketet, kommunikation både på svenska och engelska samt körkort. Erfarenhet av CAD-program och projektering (ritning och dimensionering) är en fördel, men inget krav.

## Ansökan

Thermotech arbetar aktivt mot all form av diskriminering och välkomnar alla sökande. Märk din ansökan med "Teknisk innesäljare OEM/KAM" och bifoga ditt CV. Sista ansökningsdag 15/12. Ansökan skickas till [rekrytering@thermotech.se](mailto:rekrytering@thermotech.se)

Vid frågor angående tjänsten kan du vända dig till Andreas Anderzon på telefon 060-64 70 92 eller e-post: [andreas.anderzon@thermotech.se](mailto:andreas.anderzon@thermotech.se)

*Inför rekryteringsarbetet har vi tagit ställning till rekryteringskanaler och marknadsföring. Vi undanber oss därför vänligt men bestämt kontakt med mediasäljare, rekryteringssajter och liknande.*



*Thermotech utvecklar, tillverkar och projekterar kompletta kundanpassade värme- och rörsystem. Vi jobbar med personlig direktförsäljning utan mellanhänder. Vi sätter stolthet i att ha en god och nära relation med våra kunder och delar visionen "att förenkla våra kunders vardag". Våra drygt 80 medarbetare finns på vår fabrik i Sollefteå, huvudkontoret i Umeå samt på våra åtta Thermotech Center i Sverige och dotterbolaget i Finland. Vi tror att delaktighet, samarbete, frihet och ansvar ger engagerade medarbetare och att det är nyckeln till hållbar framgång. Delar du vårt synsätt? Välkommen med din ansökan.*