



Namn
Safi Kaka (951130)

Tel
073-747 32 68

Email
suleman_safi@yahoo.com

Address
Ribevägen 2B 21746 Malmö

UTBILDNING

2018-2020

Vvs-ingenjör
Hermods Högskola

2024-2024

Fastighets Automation
KYH

2023-2023

Energioptimering Fastigheter
Hermods Högskola

2020-2021

Organisation & Ledarskap
Malmö Universitet

2016-2018

Vvs-montör

EGENSKAPER

- God samarbetsförmåga
- Utmärkt analysförmåga
- Bra med människor
- Ledarskapsförmåga
- Lyhörd

SAFIULLAH KAKA

VVS-INGENJÖR

SAMMANFATTNING

Driven och lösningsorienterad ingenjör som trivs med utmaningar där företag och medarbetare kan växa och utvecklas tillsammans, med fokus på att uppnå företagets satta mål och visioner. Söker nya utmaningar inom mitt område för att ta nästa steg i karriären.

ARBETSERFARENHET

Vvs-Ingenjör (försäljningsingenjör/Proj)

Prema AB, Malmö

2021-2024 Dec

Ansvarig för att hantera och utveckla kundrelationer, planera, koordinera, rådgivning till kunder om tekniska lösningar och övervaka ingenjörprojekt. Min roll kombinerar teknisk försäljningsexpertis med projektledningsförmåga för att erbjuda skräddarsydda lösningar till kunder. Erbjuder teknisk vägledning och support till kunder.

Vvs-Ingenjör

WSP AB, Malmö

2019-2019

Som VVS-konstruktör ansvarar jag för att utforma och beräkna tekniska lösningar inom värme, ventilation och sanitet (VVS) för byggprojekt. Jag arbetar nära interna parter för att säkerställa att VVS-systemen uppfyller alla tekniska krav, gällande standarder och kundens specifikationer.

Vvs-Montör

Bravida AB, Malmö

2018-2018

Som VVS-montör har jag ansvarat för installation, underhåll och reparation av VVS-system (värme, ventilation och sanitet) i både bostäder och kommersiella byggnader. Jag har arbetat med att säkerställa att alla VVS-installationer utförs enligt gällande föreskrifter och standarder, samt att systemen fungerar effektivt och säkert.

Vvs-Säljare

Hornbach AB, Malmö

2021-2021

Som VVS-säljare har jag ansvarat för att marknadsföra, sälja och ge rådgivning kring VVS-produkter och -lösningar till både privatpersoner och företagskunder. Min roll har kombinerat teknisk kompetens med försäljningsfärdigheter för att möta kundernas behov och erbjuda skräddarsydda lösningar. Nå försäljningsmål och bidra till affärstillväxt.

SPRÅK KUNSKAPER

- Svenska
- Engleska
- Danska

FÄRDIGHETER

- AutoCad
 - Revit/MegiCAD
 - Kalkyl
 - Försäljning
 - Projektledning
-

KURSER

KAM Key Account Manager

Innesäljare

Produktionekonomi

Kalkylator Kundenservice &

Marknadsförsäljning

REFERENSER

Referenser lämnas på begäran.