



Peter Eggert



Personinformation

E-mail: petereggert1967@gmail.com

Telefon: +4670096 27 05

Adress: Lidås 4
33591
Gnosjö

Ålder: 58

Körkort: AB



Kort om mig

Nyfiken och engagerad person med ett brett intressespektrum och god allroundkompetens. Modig, prestigelös och trivs i dynamiska miljöer där det händer saker. Van att tala inför andra och känner mig trygg i kommunikationen med människor på alla nivåer. Arbetar strukturerat och självständigt med god förmåga att planera och prioritera min arbetsdag. Har bred erfarenhet av att verka i olika sammanhang och miljöer, även i internationella kontexter.



Språk

Amerikansk Engelska: Fullständig/flytande

Tyska: Flytande/fadersmål

Franska: Turistnivå



Arbetslivserfarenhet

Belimo AB

2019-09-01 - 2026-03-31

Regional Sales Manager

- Affärs- och budgetansvar för regionen
- Utvecklade och fördjupade relationer med entreprenörer, installatörer, systemintegratörer, servicebolag, grossister, konsulter och fastighetsägare
- Tog fram aktivitets- och handlingsplaner tillsammans med försäljningschef
- Proaktiv försäljning mot nya och befintliga kunder enligt uppsatta mål
- Rådgivning, teknisk support och vidareutbildning av kunder
- Medverkade vid produktlanseringar, mässor och säljevent
- Följde marknadstrender och analyserade konkurrenssituationen
- Årlig vidareutbildning 2-4 dagar i Zürich, Schweiz (produktnyheter och lanseringar)

Solar Sverige AB

2014-09-01 - 2019-07-31

Group Account Manager

- Teknisk försäljning och support till VVS-företag i Västra Götaland
- Budgetansvar och regelbundna kundmöten
- Genomförde kundutbildningar samt planerade och organiserade aktiviteter och event

ESBE AB

Field Sales Representative

Sep 2005 – Dec 2013

- Försäljningsansvar för hela Sverige (2 år) och därefter halva Sverige (6,5 år)
- Kundvård, försäljningsanalys och uppföljning av nyckeltal
- Genomförde utbildningar, kurser och säljaktiviteter
- Besökte distributörers filialer, säljkårer och nyckelpersoner
- Tog fram marknadsanalyser, prognoser och budgetuppföljning
- Delaktig i pris- och strategiarbete
- Ansvarade för distributions- och prisavtal samt offerter
- Aktiv inom konkurrensanalys och marknadsbevakning



System & IT

System & IT

- SAP – ca 10 års erfarenhet
- Microsoft 365 / Office
- Salesforce CRM (2014-2019)
- Aurea CRM
 - Microsoft Dynamics CRM
 - Visma
- Microsoft Teams – mycket van användare, hundratals digitala presentationer och möten



Kunskaper

BTC (15 år, egen butik
8 år)



BTB (20år)



HVAC



Fastighetsautomation Brandsläckning



Ljud tekniker 8 år



MC mekanik



Boskapshantering till
häst



Musiker/entertainer



Aktiv tävlingsryttare

