



Drygt 65 år av fläktlösningar för EKB Produkter

EKB Produkter har ställt ut på Nordbygg i över 50 år. Nu satsar de, precis som förra året, på en stor monter där de tillsammans med juniormästaren Elias Adestam i bilracing bjuder in till tävling i EKB-Challenge.

TEXT: TINA LINDSTRÖM CARLSSON

EKB Produkter har ett av marknadens bredaste sortiment av fläktar och ventilation såsom ventilationsfläktar, brandgasfläktar, Atex-fläktar, med mera. Företaget säljer till alla branscher men främst till tillverknings- och processindustrin, dentalindustrin samt maskintillverkare. Verksamheten med försäljningskontor finns i dag på Strömfallsvägen 4 i Tyresö inklusive lager med ett showroom som ser ut precis som mässmontern på Nordbygg. Där kommer företaget att hålla seminarier och events för konsulter, installatörer och kunder. Inom kort kommer dessutom lagret i Skåne flyttas till ett logistikcenter i Bjärnum. EKB Produkter startades 1959 av Börje Bengtsson. 2004 tog Klas Bengtsson över verksamheten efter sin far. I dag har företaget tre anställda och en omsättning på nära 17 miljoner kronor.

– Vår största styrka är att vi är lösningsorienterade och löser varje

kunds problem efter bästa förmåga. Vi har ett brett sortiment och tar fram den optimala lösningen för varje kund. Det har vi på EKB Produkter närmare 70 års erfarenhet av. Jag är den andra generationen och har jobbat inom företaget sedan 1984,

”Vår största styrka är att vi är lösningsorienterade och löser varje kunds problem efter bästa förmåga.”

säger Klas.

Kunderna finns till största del i Sverige men även i Norden och Europa.

– Ibland säljer vi även till Asien och USA men det är inga jättemängder. Vi tillverkar inget själva förutom konceptdelar med tredje part och gör även kundanpassade lösningar. Vi tar

snabba beslut och erbjuder full flexibilitet med många samarbetspartners och kontakter som vi jobbat fram över tid, säger Klas och fortsätter:

– Getinge och Tetra Pak är kunder sedan 40 år tillbaka. Våra pumpar, sidokanalfläktar, driver dentalsugen på tandläkarkliniker. Vi levererar exempelvis pumpar till vattenkraftverk som genom att blåsa ner luft på fem meters djup ser till att hålla vattenluckorna isfria. Vi erbjuder fläktar till virkestorkar inom träindustrin, och försvarsindustrin har vi levererat till sedan 70-talet.

KANALFLÄKTEN SOM FINNS I HELA VÄRLDEN

I början var inriktningen försäljning av elektronikprodukter. Under 1960-talet introducerades elektronikfläktar.

– Min far hade en uppfinning, en kanalfläkt. Det kom en säljare på besök och min far sa till säljaren att ”om du kan tillverka den här fläkten till mig

så kan jag köpa den av dig”. Säljaren gick tillbaka till sin chef med idén och de började tillverka kanalfläkten för 50 år sedan, berättar Klas och fortsätter:

– Hela det företaget baseras på uppfinningen som min far tog fram. I dag är det världens mest kopierade fläkt. Jag tog över EKB Produkter för 20 år sedan och det är kul att lyfta berättelsen, alla som är verksamma i branschen känner till kanalfläkten. Min far var speciell, och han var också något av en kändis. På 80-talet köpte han baksidan på Dagens industri i tio år med en bild på honom själv och texten ”Tala med Börje om fläktar”, säger Klas.

FLERA UTMÄRKELSER FÖR EKB PARTNER

Association of Trade Partners Sweden valde att ge utmärkelsen Årets Trade Partner 2024 till EKB Produkter – för en imponerande utveckling och etablering som en ledande leverantör av fläktar för industri och ventilation. EKB Produkter är även Branschvinnare 2024 och 2026.

– Det är verkligen roligt att vi uppmärksammas. Jag tycker det är kul att jobba och kul med människor, att vara till för andra. Långsiktighet och att ta ansvar är väldigt viktigt. Det gäller att



EKB Produkters ägare Klas Bengtsson ”Prata fläktar med Klas”.



EKB Produkters grundare Börje Bengtsson ”Prata fläktar med Börje”.

behålla mänsklig kompetens och att vara kontaktbar. Jag ser det som en brist hos många företag i dag, speciellt där kapitalet köper upp företag inom olika branscher. Man värdesätter inte kompetensen. Man slår ihop, renodlar och tittar bara på siffrorna utan att värdesätta kompetensen, säger Klas.

”Hela det företaget baseras på uppfinningen som min far tog fram. I dag är det världens mest kopierade fläkt.”

EN INNOVATIV PRODUKT PÅ MARKNADEN

Framtiden ser ljus ut för EKB Produkter. Företaget har ett brett sortiment av olika fläktar och en ny produkt inom ventilation är på gång att lanseras.

– Vi har befintliga kassakor och nya stjärnor, nyheter som vi är före i tiden med och som inte finns på marknaden enligt min bedömning. Det är en helt ny produkt som kan få enorm genomslagskraft. Ett traditionellt ventilationssystem består till 60 procent av rörsystemet. Med de nya aggregaten som vi tagit in i vårt produktsortiment skippas du hela rörsystemet. Du kan bygga om och komplettera individuella ventilations-system för varje rum och systemet mäter även koldioxidvärdet. När det



inte finns några människor i rummet stänger systemet ner. Den här produkten innebär ett helt nytt tänk och kan bli en riktig ångvältare i branschen med tanke på omvärldsläget och höga energipriser, säger Klas.

TROGEN UTSTÄLLARE

EKB Produkter har deltagit på Nordbygg sedan starten för mässan. Företaget har valt att satsa på en stor mässmonter där även Klas motorintresse kommer att synas.

– Nordbygg är ett sätt att synas mot bygg- och vvs-branschen. Vi har satsat ganska stort. 2024 hade jag en

monter på 120 kvadratmeter och vi kommer köra samma i år, säger Klas och fortsätter:

– Jag har tidigare tävlat i alla möjliga motorsporter och är med i KAK, Kungliga Automobil Klubben, på grund av mitt motorintresse. Jag träffade en familj vars son tävlar i bilracing, Elias Adestam, som är juniormästare i Sverige. Jag sponsrade honom 2024 och han var med på Nordbygg och pratade för sin sak och hans bil, en Porsche, stod i montern. Hans mål är att köra Formel 1 inom fem år, så det är spännande. Han fick även in flera sponsorer i samband

med mässan, förutom det jag sponsrar med. Han kommer att vara med i vår monter i år igen. Vi kommer att ha en Formelbil i montern och en racing-simulator där alla besökare kan köra på tid och vinna ett fint pris. Vi kallar det EKB-Challenge. ♦

ekbflaktar.se

Besök oss i monter: A20:34

Kom och utmana dig i ”EKB Challenge” i racing-simulator. Fina priser utlovas. Alla får ett pris efter satt tid.