



Vill du anta utmaningen  
som vår nya...

## Affärsområdeschef

Bringing clean air to life.™

Dinair/AAF är en av Europas största tillverkare och leverantör av ventilationsfilter, stoft- och rökgasfilter med över 100 års erfarenhet. Sedan 2016 ingår vi i AAF International med Daikin som huvudägare. AAF driver forskning samt produktutveckling och har ett komplett produktsortiment av hög kvalitet. Vi tar vårt uppdrag på största allvar och lägger stora resurser på att utveckla våra produkter och metoder för att vara i framkant. Det gör att vi kan erbjuda våra kunder de bästa produkterna och smartaste lösningarna. Dinair AB har huvudkontor i Vadstena och vi finns representerade i hela Sverige med ca 120 anställda. Våra två produktionsanläggningar finns i Horndal och Kinna.

# Affärsområdeschef

Som affärsområdeschef på Dinair AB får du möjligheten att leda utvecklingen av ett spännande affärsområde inom komfortventilation. Din uppgift blir att kombinera försäljning, affärsutveckling, tillväxt och ledarskap inom ditt affärsområde.

I denna roll har du ansvar för produktförsäljning och affärsutveckling av befintliga och nya kunder på den svenska marknaden. För att uppnå de strategiska affärsmålen i Sverige förstår du värdet av merförsäljning samt samarbete mellan affärsområden, teknikavdelningar och produktionsenheter. Du håller dig uppdaterad om tekniska trender genom kontinuerlig omvärldsanalys och marknadsbevakning inom ditt produktområde.

Du har i denna roll personalansvar för ett nationellt säljteam och har stor påverkan på företagets framtida utveckling. Rollen är placerad i Stockholm alternativt på Dinairs huvudkontor i Vadstena. I denna tjänst förekommer resor på frekvent basis inom Sverige. Du rapporterar till VD.

### Ansvarsområden:

- Ansvara för affärsplan, marknadsplan och kundaktiviteter.
- Resultatansvar för affärsområdet.
- Utföra kortsiktiga och långsiktiga säljaktiviteter.
- Arbeta med förbättringar för att utveckla försäljningen inom segmentet komfortventilation.
- Bygga upp och bearbeta ett kontaktnät med prospekts.
- Bearbeta och bredda affären hos befintliga kunder samt identifiera nya kunders behov.
- Utveckla kund- och partnerrelationer mot en ständigt ökad kännedom med syftet att urskilja de bästa affärsmöjligheterna för att säkra konkurrenskraft.

### Din profil:

För att trivas i rollen som affärsområdeschef är du en naturlig ledare som har förmåga att utveckla och motivera medarbetare. Du har en entreprenörsanda med fokus på utveckling, innovation och hållbarhet som ger ett mervärde för företagets kunder. Som person är du driven och tar stort ansvar för dina arbetsuppgifter. Du är affärsmässig och relationsskapande samt har enkelt för att anpassa din kommunikation till mottagaren. Slutligen är du prestigelös, flexibel och har ett lösningsorienterat arbetssätt. För att lyckas i rollen trivs du med att arbeta i ett högt tempo i en kravställande roll där du tillsammans med avdelningschefer driver gemensamma frågor från start till mål.

- Har en relevant utbildning och minst 5 års erfarenhet av försäljning.
- Har erfarenhet av försäljning och tidigare erfarenhet av rollen som chef.
- Strategiskt skapa förutsättningar för långsiktiga samarbeten och lönsamhet.
- Lösningorienterad och förmåga att utforma, implementera och hantera processer inom försäljning.
- Eftersträva kontinuerliga förbättringar för verksamheten.
- Mycket god kunskap i Microsoft Office (Word, Excel och PowerPoint).
- Meriterande om du tidigare arbetat med SAP eller annat ERP system.
- Kommunikerar obehindrat på svenska och engelska i både tal- och skrift.
- Du har B-körkort.

### Låter tjänsten intressant?

Vi arbetar med löpande urval så skicka din ansökan redan idag! Vid urvalet kommer vi att lägga stor vikt vid personliga egenskaper och ditt engagemang.

Skicka din ansökan och CV på engelska till Sintija Briede, HR Manager, [sintija.briede@dinair.se](mailto:sintija.briede@dinair.se).  
**Ange referens "Affärsområdeschef".**

**Uppstart:** Enligt överenskommelse  
**Ort/Placering:** Stockholm eller Vadstena  
**Omfattning:** Heltid

**Lön:** Individuell lönesättning tillämpas.  
**Ansökningstid:** Ansök senast 30:e oktober